



Berfoto bersama pendiri



“

**Jadilah Pahlawan
bukan Orang yang
selalu Khawatir**

**RCCA Nurul Farehah &
Eimir Azmi**

Ibu Rumah Tangga & Direktur
Penjualan Regional

RCCA Eimir dan Farehah adalah pasangan biasa, di mana Eimir bekerja mencari nafkah dan Farehah sebagai ibu rumah tangga. Sementara Farehah menjalani kehidupan yang rutin, monoton dan membosankan, Eimir memiliki pekerjaan yang sibuk, dan menjadi suami di akhir pekan serta orang asing bagi anak-anak mereka.

PIKIRAN ORANG YANG SELALU KHAWATIR

Farehah terkadang merasa tertekan saat memikirkan apa yang akan terjadi pada dirinya dan anak-anaknya jika mereka kehilangan Eimir atau jika dia berhenti menjadi pencari nafkah. “Saya ingin melakukan sesuatu, tetapi kembali bekerja di kantor bukanlah pilihan. “Saya stres.”

Sementara itu, pekerjaan Eimir yang menuntut sebagai direktur penjualan regional membuatnya tidak punya banyak waktu untuk keluarganya. “Prioritas saya adalah menyediakan makanan di atas meja. Ketika Farehah berhenti dari pekerjaannya untuk mengurus keluarga, adalah tanggung jawab saya untuk mengurus sisanya.”

Pada tahun 2018, Farehah membeli sepasang Celana Aulora untuk ibunya yang telah menderita tulang bergeser selama 20 tahun. “Hasilnya sangat meyakinkan. Ketika saya mengetahui



Membeli mobil impian saya

bahwa saya bisa mendapatkan penghasilan hanya dengan membagikan testimoni ibu saya, saya pun melakukannya dan selebihnya adalah sejarah.”

Eimir mengetahui keterlibatan Farehah dalam bisnis MLM, tetapi ia skeptis dengan keseriusan Farehah dalam bisnis BE. Baru pada periode PPKM 2020 ia melihat potensi di BE.

“Saya terkejut melihat Farehah selalu bersenang-senang dalam rapat Zoom dan dengan gembira menjalankan bisnis BE-nya selama PPKM. Sebaliknya, saya khawatir tentang pekerjaan saya, dengan cemas menunggu rencana darurat dan keputusan dari manajemen senior saya. Tekanannya sangat kuat, dan saya merasa terjebak dan tidak berdaya karena PPKM.”

PIKIRAN SEORANG PAHLAWAN

Pada bulan September 2020, tertekan oleh angka penjualan yang menantang dan berbagai pembatasan, Eimir memberi tahu Farehah tentang idenya untuk berhenti dan memulai bisnis.

“Dulu, saya akan bilang ke Eimir untuk tidak mengundurkan diri karena pekerjaannya adalah jaring pengaman kita dan memulai bisnis baru adalah sesuatu yang terlalu berisiko. "Namun kali ini saya dukung keputusannya dengan satu syarat: ikut saya dalam Bisnis BE, jangan susahkan diri dengan usaha lain," ungkap Farehah.



Sharing produk



Untuk pertama kalinya, Farehah menunjukkan kepada Eimir laporan laba rugi BE-nya, serta rencana pemasaran, produk, latar belakang perusahaan, dan pendirinya. Eimir tercengang. Pertama, dia berharap Farehah akan berkata ‘tidak’ terhadap keputusannya untuk mengundurkan diri. Kemudian, melihat laporan pendapatan dan informasi perusahaannya yang meyakinkan dia untuk bergabung.

Sejak pasangan RCCA ini menikah tahun 2004, mereka selalu melakukan segala sesuatunya secara terpisah. Akhirnya, dengan bisnis BE, mereka bekerja sama dan berbagi kehidupan. “Saya tidak khawatir lagi sekarang karena bekerja sama dengan Eimir dalam bisnis BE kami telah memberikan saya kepastian yang saya butuhkan,” ungkap Farehah.



Membeli rumah impian saya



“

Bersikaplah adil terhadap diri sendiri. Berikan diri Anda kesempatan untuk mempelajari Aulora Pants dan peluang Bisnis BE. “Peluang datang dalam berbagai bentuk, dan yang terbaik datang dalam bentuk seragam abu-abu BE,” pasangan itu menyimpulkan.