



Di BE, kerja keras membuahkan hasil. Tidak ada yang bisa menandingi nikmatnya berlibur ke luar negeri bersama keluarga tercinta.



“

**Jangan Takut Gagal.  
Kita Seharusnya  
Takut Kalau  
Tidak Berhasil.**

**RCCA Mindy Tan & Alex Gan**  
Bekas Jurujual & Bekas Pengurus Jualan

Pada awalnya, RCCA Alex tidak sependapat dengan bisnis BE Mindy. Prestasi Mindy akhirnya meyakinkan Alex untuk bergabung dengan BE. Belakangan, prestasi mereka meyakinkan ayah Alex, yang sangat menentang keputusan Alex untuk bergabung full time di BE, dan menganggapnya sebagai pemborosan pendidikan baiknya.

Setelah melihat kesuksesan mereka, ayah Alex terpaksa menelan perkataannya.

### **BAGAIMANA SEMUANYA DIMULAI**

Di usianya yang ke-25, Mindy sudah menjadi tenaga penjualan nomor dua di perusahaannya. Ketika perusahaan tersebut mengakhiri operasi departemennya, gantinya bergabung dengan departemen lain, dia dengan berani memilih keluar dari perusahaan itu secara sukarela.

“Saya sudah merencanakan untuk mengambil pinjaman sebesar RM100.000 untuk memulai usaha salon kecantikan. Saat saya memikirkan hal ini, saya diperkenalkan dengan bisnis BE,” kenang Mindy.

Tidak seperti kebanyakan orang yang mengetahui produk sebelum mengetahui tentang perusahaannya, Mindy pertama kali tertarik dengan model bisnis BE yang hanya membutuhkan RM60 untuk memulai. “Saya



*Membeli mobil impian bersama rekan satu tim kami*

terkesan dengan program pemasaran BE. Saya pikir saya harus mencobanya. Jika tidak berhasil, saya hanya kehilangan RM60 dan saya masih bisa mencari peluang lain. Enam bulan setelah bergabung, saya berkomitmen 100% untuk BE dan yakin bahwa inilah karier yang saya inginkan.”

### **HAMBATAN UTAMA**

Disinggung mengenai kendala utama dalam berkarir di BE, Alex mengaku dirinya sendirilah yang menjadi kendala. “Saya adalah seorang konservatif dengan pekerjaan bergaji tinggi. Saya meremehkan penjualan langsung. Sebenarnya saya menolak ide menjalankan

bisnis karena risikonya. Saya tidak mendukung rencana usaha salon kecantikan Mindy, dan penjualan langsung tidak mungkin dilakukan karena menurut saya ini hanyalah permainan uang.”

Dia juga tidak senang dengan Mindy karena komitmennya di BE. Ia merasa telah melalaikan tugasnya sebagai istri dan ibu. Ketika penghasilan Mindy akhirnya melebihi gaji bulannya untuk pertama kalinya, ia yakin itu hanyalah sebuah kebetulan. Mindy terus mendapatkan penghasilan yang sama dengan Alex dan ketika gajinya melebihi Alex lagi, dia melunak dan bertanya-tanya tentang bisnisnya.

Saat bersekolah di B.O.S, Alex akhirnya sadar. “Ada yang pernah bercerita bahwa seorang karyawan tidak akan pernah mendapat penghasilan lebih dari atasannya,



Evaluasi bersama grup selebriti



BE Lifestyle Travel ke Dubai bersama rekan satu tim



BE Lifestyle Travel ke Melbourne

tapi di BE, Anda bisa mendapat penghasilan lebih dari upline Anda. Hal ini membuat saya sadar. Meskipun saya adalah tenaga penjualan dengan bayaran tertinggi, terkadang saya merasa tidak adil jika supervisor saya mendapat penghasilan lebih dari saya, terutama ketika saya bekerja lebih keras.”

Keesokan harinya, Alex mengundurkan diri dan bergabung dengan BE.

### GANDAKAN UPAYA, GANDAKAN KEUNTUNGAN

Dengan kombinasi Alex, pasangan ini menetapkan tujuan: melipatgandakan pencapaian mereka dalam setahun. Dan mereka berhasil.



“Kami tidak hanya mencapai tonggak sejarah baru dalam karier BE kami, kami juga membantu banyak orang mencapai hal yang sama.”

“Tanyakan pada diri Anda - apakah Anda menganggap diri Anda sukses? Jika tidak, mengapa Anda takut gagal? Anda tidak akan rugi apa-apa!” pasangan itu menyimpulkan.

