



**Jangan rendahkan
impian Anda hanya
untuk menyesuaikan
diri dengan kenyataan!**

RCCA Cyndy Gooi
(Event Organizer/Marketing)

RCCA Kelvin Yeap
(Pengusaha)



RCCA Cyndy Gooi pernah bermimpi menjadi seorang pengusaha, mungkin butik fashion atau toko hewan peliharaan. Namun mimpinya tidak pernah terwujud karena keterbatasan modal. Suaminya mempunyai usaha logistik dan konstruksi, dan melalui suaminya, Cyndy menyadari bahwa menjadi pedagang tradisional tidak semewah yang ia kira.

“Ya, sejak kuliah, saya bermimpi untuk mengendarai mobil mewah dan menjalani kehidupan yang nyaman, dan menurut saya menjalankan bisnis sendiri adalah cara untuk mencapainya,” RCCA Kelvin Yeap berbagi. “Tetapi setelah menjalankan bisnis saya selama lebih dari 12 tahun, hidup saya berbanding terbalik dengan impian saya. Saya selalu sibuk, stres dan khawatir bisnis saya akan terpengaruh oleh faktor-faktor di luar kendali saya, seperti krisis ekonomi.

Memulai MLM

Seorang ibu rumah tangga, Cyndy memutuskan untuk mencoba bisnis BE setelah mengetahui potensi MLM. "Ini adalah peluang besar bagi ibu rumah tangga seperti saya karena ini adalah bisnis dengan risiko rendah, modal kecil, dan dilengkapi dengan paket lengkap: sistem, pedoman, dan yang paling penting, mentor."

Sebagai seorang pebisnis, Kelvin menyambut baik peluang BE. "Model bisnis dasarnya masih sama. Bedanya hanya bisnis tradisional modelnya B2B, sedangkan penjualan langsung modelnya B2C (bisnis ke konsumen)," jelas Kelvin.

"Dalam beberapa tahun terakhir, saya menemukan bahwa industri MLM mempunyai potensi yang besar dan saya terpesona dengan perkembangan jaringan dan pendapatan, sesuatu yang sulit dicapai dalam bisnis konvensional."

Berubah pikiran

Pada awalnya, Cyndy kesulitan menjual produk dan mencapai persetujuan kesepakatan BE. Setelah merasakan sendiri dan mengalami manfaat dari produk BE, rasa percaya dirinya semakin bertambah dan saat itulah ia menyadari bahwa kunci dalam bisnis ini adalah mencintai dan peduli. "Berbagi berarti peduli. Saya mendapat banyak tanggapan positif dari sharing saya. Orang-orang menghargai bantuan saya. Sekarang, saya sangat menikmati kegembiraan sederhana dalam berbagi - berbagi dengan orang lain bagaimana saya dan keluarga saya mendapatkan manfaat dari produk BE. Bayar dulu," ujarnya.

Berbeda dengan Cyndy, Kelvin tidak menghadapi tantangan awal apa pun dalam bisnis BE. "Bisnis apa pun akan menghadapi masalah. Namun permasalahan yang dihadapi di BE sangat kecil dibandingkan dengan bisnis konvensional. Dalam bisnis saya sebelumnya, kesalahan kecil bisa mengakibatkan kerugian besar. Namun di BE, kami memiliki dukungan upline dan layanan pelanggan perusahaan untuk membantu kami memecahkan masalah kami."



Sebuah platform untuk sukses

Kelvin dan Cyndy sepakat bahwa memilih platform yang tepat sangat penting untuk kesuksesan. "Memilih platform yang tepat seperti memilih pasangan hidup yang tepat untuk kehidupan 'bahagia selamanya', di mana terdapat banyak pengertian dan sedikit masalah hubungan dan keduanya fokus untuk membangun keluarga bahagia dan menjadi teladan yang baik bagi anak-anak kita," kata Kelvin.

Cyndy menggoda, "Kami bersyukur bahwa dalam hidup, kami memiliki satu sama lain, dan dalam karier, kami memiliki BE dan keluarga BE!"