



BErada Senantiasa dalam Kenangan,

RCCA Annie Lau Ai Na
(Pengusaha Telepon Sesuler)



Bahkan sebelum bergabung dengan BE, RCCA Annie sudah menjadi pengusaha sukses. Ia memiliki 9 toko ponsel yang menjual merek internasional, seperti Huawei. Pencapaian ini merupakan kesuksesan manisnya selama 18 tahun berkecimpung di bisnis telepon seluler. Lalu, mengapa repot-repot terjun ke bisnis MLM? Dan mengapa memilih BE dari begitu banyak perusahaan MLM lainnya? Annie menceritakan kisah suksesnya secara terus terang.

BERmula dari usaha sampingan

Annie alaminya adalah seseorang yang suka bekerja. Sejak masih sekolah, dia sudah mulai bekerja. Ketika dia menyelesaikan sekolah dan mulai full time bekerja, dia memiliki dua pekerjaan. Saat memulai bisnis telepon seluler, ia juga melakukan pekerjaan paruh waktu.

“Apa yang dapat saya katakan? Begitulah cara saya dibesarkan. Semangat itu mengalir dalam darahku,” dia tertawa. “Saya suka kehidupan yang sibuk. Saya menikmati bekerja dan menuai hasil kerja keras saya sendiri.”

Jadi, ketika dia diperkenalkan dengan BE, dia secara alami menjalankan bisnisnya secara paruh waktu, tidak pernah berpikir bahwa dia akan sepenuhnya menekuni bisnis ini.

“Awalnya, saya menjalankan BE paruh waktu karena saya hanya ingin suatu pengalihan dari kesibukan bisnis telepon seluler saya. Saya mulai menyadari bahwa semua orang di BE sepertinya menikmati bisnis ini. Orang-orang BE sangat menyenangkan, bahagia dan antusias. Saya tertarik.”



Dari paruh waktu hingga akhirnya terfokus

Ketika Annie semakin terlibat dalam bisnis BE, dia menemukan perbedaan antara BE dan bisnis tradisional. “Ya, bisnis ponsel saya memang menguntungkan, tapi tidak mudah. Penjualan, inventaris, stok mati, sewa toko, gaji karyawan - inilah masalah yang paling mengkhawatirkan saya. Namun, menjalankan bisnis BE bebas stres. Yang perlu saya lakukan hanyalah berbagi dan bertemu lebih banyak orang,” jelasnya.

“Dalam banyak pekerjaan saya, saya belum pernah merasakan kepuasan seperti yang saya rasakan di BE. Melihat kehidupan berubah, dihargai, dan bisa bekerja sebagai satu keluarga di BE adalah suatu kebahagiaan sejati,” kata Annie, “dan saya memperoleh penghasilan yang sama dengan yang saya dapatkan dari bisnis telepon seluler! Tetapi diatas semua itu, saya tidak perlu khawatir tentang apa pun!”

Dan dia pasti sangat khawatir jika dia hanya menjalankan bisnis ponselnya selama MCO.

“Selama MCO, bisnis BE saya tetap berjalan seperti biasa. Dari logistik hingga pertemuan online, kegiatan dan seminar, perusahaan memastikan semuanya berjalan lancar bagi kami. Banyak bisnis yang terpukul selama MCO. Sebaliknya, BE cabang Hong Kong diresmikan sesuai jadwal pada bulan Mei!”



“Saya mau dikenang”

Annie teringat ketika dia menjadi penjual telepon seluler (sebelum dia memulai bisnis telepon selulernya). Ibunya sangat khawatir dengan penghasilannya yang tidak teratur dan mengatakan bahwa orang tidak akan membeli ponsel setiap hari. “Tetapi masyarakat akan menginginkan kesehatan, kecantikan, kualitas hidup dan waktu serta kebebasan finansial setiap saat,” katanya.

“Oleh karena itu, saya ingin membantu mereka mencapai hal itu. Saya ingin dikenang sebagai Annie Lau, orang yang menginspirasi banyak orang dan mengubah hidup mereka. Dan saya akan melakukannya melalui BE.”